

**МИНИСТЕРСТВО ТРАНСПОРТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ
ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ
ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ
«РОССИЙСКИЙ УНИВЕРСИТЕТ ТРАНСПОРТА (МИИТ)»
(РУТ (МИИТ))**

Одобрено кафедрой
«ЭКОНОМИКА, ФИНАНСЫ И УПРАВЛЕНИЕ НА ТРАНСПОРТЕ»

Протокол № 16 от 15 мая 2018г.

Автор: Задорожная А.Н.

**ЗАДАНИЕ НА КУРСОВУЮ РАБОТУ С МЕТОДИЧЕСКИМИ
УКАЗАНИЯМИ**

ПО ДИСЦИПЛИНЕ

Финансовый менеджмент

Уровень ВО: *Магистратура*

Форма обучения: *Заочная*

Курс: *2*

Специальность/Направление: *38.04.01 Экономика (ЭКМ)*

Специализация/Профиль/Магистерская программа: *(ФЭ) Финансовая экономика Москва*

Автор-составитель

Федотова Надежда Венедиктовна, к.э.н., профессор

ЗАДАНИЕ НА КУРСОВУЮ РАБОТУ

В курсовой работе необходимо выбрать для будущих инвестиций одно предприятие. Задание содержит публичную отчетность четырех предприятий. Предприятие 1 - крупный машиностроительный завод, 2 - фабрика средних размеров по производству товаров народного потребления, 3 - специализированная строительная организация, 4 - крупная фирма розничной торговли. Студент осуществляет выбор одного предприятия не из четырех, а из двух или трех предприятий исходя из варианта своего курсового проекта.

Выбор предприятий для сравнения надо сделать на основе табл. 1.

Таблица 1

Варианты курсового проекта

Вариант курсовой работы по последней цифре учебного шрифта бакалавра	Вариант сравнения, предприятия
1	2
1	1 или 2
2	1 или 3
3	1 или 4
4	1 или 2
5	2 или 3
6	2 или 4
7	3 или 4
8	1 или 2, или 3
9	2 или 3, или 4
0	1 или 2, или 4

Магистру необходимо выполнить аналитические расчеты и в заключение обосновать выбор предприятия для дальнейших инвестиций.

При этом нужно иметь в виду, что на практике подобный выбор лучше всего делать, используя данные не за год, как в курсовой работе, а за ряд лет. Но при этом логика расчетов остается такой же, как и в курсовой работе.

МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ

1. АНАЛИЗ СТРУКТУРЫ СТОИМОСТИ ИМУЩЕСТВА ПРЕДПРИЯТИЯ И СРЕДСТВ, ВЛОЖЕННЫХ В НЕГО

Структура стоимости имущества дает общее представление о финансовом состоянии предприятия. В структуре стоимости имущества отражается специфика деятельности каждого предприятия.

Структуру стоимости имущества предприятия надо проанализировать на основе табл. 2. В табл. 2-9 дан алгоритм расчета исходя из строк бухгалтерского баланса формы №1 (см. приложение). Таблиц должно быть столько, сколько по варианту студенту нужно сравнивать предприятий между собой.

Таблица 2

Структура стоимости имущества предприятия

Показатели	На 01.01.		На 01.01.		Темп роста, %
	тыс. руб.	в % к ст-ти имущ.	тыс. руб.	в % к ст-ти имущ.	
А	1	2	3	4	5 ($\frac{сп. 3}{сп. 1} \times 100$)
1. Всего имущества стр. 1600 в том числе:		100		100	
2. Основные средства и внеоборотные активы, стр. 1100					
3. Оборотные средства, стр. 1200 из них:					
3.1. Материальные оборотные средства, стр. 1210+ стр.1 220					
3.2. Денежные средства и КФВ, стр .1 240 + стр.1 250					
3.3 Средства в расчетах, стр. 1230 + стр. 1260					

При анализе структуры имущества предприятия надо иметь в виду, что сама по себе структура имущества и даже ее динамика не дают ответа на вопрос, насколько выгодно для инвестора вложение денег в данное предприятие, а лишь позволяют оценить состояние активов предприятия.

Наряду с анализом структуры активов для оценки финансового состояния нужен анализ структуры пассивов, т.е. источников собственных и заемных средств, вложенных в имущество.

Оценка наличия и динамики источников средств предприятия производится на основе табл. 3.

Таблица 3

**Собственные и заемные средства, вложенные
в имущество предприятия**

Показатели	На 01.01.		На 01.01.		Темп роста, %
	тыс. руб.	в % к ст-ти имущ.	тыс. руб.	в % к ст-ти имущ.	
А	1	2	3	4	5 ($\frac{зр. 3}{зр. 1} \times 100$)
1. Всего имущества, стр.1700 в том числе:		100		100	
2. Собственные средства, стр. 1300, из них:					
2.1. Наличие собственных оборотных средств (стр. 1300 - стр. 1100)					
3. Заемные средства, стр. 1400 + стр. 1500 из них:					
3.1. Долгосрочные займы, стр. 1400					
3.2. Краткосрочные займы, стр. 1510					
3.3 Кредиторская задолженность, стр. 1520					

В табл. 3 все данные взяты из бухгалтерского баланса предприятия, кроме строки 2.1.

Наличие собственных оборотных средств получено расчетным путем и показывает, сколько из общей суммы собственных средств направляется на покрытие текущих активов.

При анализе структуры стоимости имущества предприятия и средств, вложенных в него необходимо знать:

- увеличение удельного веса оборотных средств в стоимости имущества - положительный фактор работы предприятия, так как предприятие становится более мобильным, однако если это происходит не за счет роста дебиторской задолженности;
- увеличение денежной наличности - безусловно положительное явление в работе предприятия;
- резкий рост материальных запасов по сравнению с темпом увеличения денежных средств и средств в расчетах может быть признаком замедления оборачиваемости материальных запасов;
- увеличение доли собственных средств в имуществе предприятия расценивается положительно;
- снижение доли заемных средств расценивается положительно;
- наличие собственных оборотных средств и их рост расцениваются положительно.

2. АНАЛИЗ ПЛАТЕЖЕСПОСОБНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Платежеспособность - один из частных показателей, характеризующих финансовое состояние.

Под платежеспособностью предприятия понимается наличие денежных средств и предстоящих поступлений денег, сумма которых может быть использована для погашения срочных обязательств предприятия.

Итак, средства для погашения долгов - это прежде всего деньги на счетах предприятия.

Потенциальным средством для погашения долгов является дебиторская задолженность, которая при нормальном кругообороте средств должна превратиться в денежную наличность.

Средством для погашения долгов могут служить имеющиеся у предприятия товарно-материальные ценности. При их реализации предприятие получит денежные средства.

Иными словами, теоретически погашение задолженности обеспечивается всеми оборотными средствами. Точно также теоретически можно было бы предположить, что если у предприятия оборотные средства превышают сумму задолженности, то оно готово к погашению долгов, т. е. платежеспособно. Однако если предприятие действительно направит все оборотные средства на погашение долгов, то в тот же момент прекращается его производственная деятельность, так как из средств производства у него останутся только основные средства, а денег на приобретение материальных оборотных средств нет.

Поэтому платежеспособными можно считать предприятия, у которых сумма оборотных средств значительно выше задолженности.

Платежеспособность - это наличие у предприятия средств, достаточных для уплаты долгов по всем краткосрочным обязательствам и одновременно для бесперебойного осуществления процесса производства и реализации продукции.

В финансовом анализе показатель, характеризующий платежеспособность предприятия, называют коэффициентом покрытия.

Коэффициент покрытия:

$$K_n = \frac{\text{стр.1200} - \text{стр.1232}}{\text{стр.1510} + \text{стр.1520} + \text{стр.1550}}$$

В финансовой теории считается, что K_n не должен быть ниже 2.

Кроме коэффициента покрытия платежеспособность измеряется еще двумя показателями: коэффициентом абсолютной ликвидности и коэффициентом ликвидности.

Коэффициент абсолютной ликвидности

$$K_{ал.} = \frac{\text{Денежные средства}}{\text{Срочные обязательства}} = \frac{\text{Стр.1240} + \text{Стр.1250}}{\text{Стр.1510} + \text{Стр.1520} + \text{Стр.1550}}$$

$K_{ал.} \geq 0,2 \div 0,25$

Коэффициент ликвидности:

$$Kл = \frac{\text{Денежные средства} + \text{Дебиторская задолженность}}{\text{Срочные обязательства}}$$

$$Kл = \frac{\text{Стр.1200} - \text{Стр.1210} - \text{Стр.1220} - \text{Стр.1232}}{\text{Стр.1510} + \text{Стр.1520} + \text{Стр.1550}}$$

$$Kл \geq 0,7 \div 1,0$$

Расчет коэффициентов платежеспособности надо выполнить в табл. 4.

Таблица 4

Расчет коэффициентов платежеспособности предприятий

Показатель	Нормальное ограничение	На 01.01	На 01.01	Изменение (+,-)
А	Б	1	2	3 (гр.2-гр.1)
1. Коэффициент покрытия	≥ 2			
2. Коэффициент ликвидности	$\geq 0,7-1,0$			
3. Коэффициент абсолютной ликвидности	$\geq 0,2-0,25$			

3. РАСЧЕТ КОЭФФИЦИЕНТА ЧИСТОЙ ВЫРУЧКИ

Состояние платежеспособности предприятия характеризуется также коэффициентом чистой выручки. Этот коэффициент помогает оценивать перспективную платежеспособность.

Коэффициент чистой выручки - это частное от деления начисленного за анализируемый период износа и чистой прибыли на выручку от реализации продукции, работ и услуг.

Если рассматривать выручку от реализации как сумму себестоимости и прибыли, то она состоит из следующих элементов: материальные затраты, средства на оплату труда, отчисления от средств на оплату труда *на социальные нужды*, прочие затраты и прибыль. Из перечисленных элементов полученные в составе выручки от реализации материальные затраты,

средства на оплату труда, отчисления на социальные нужды и прочие затраты пойдут на неотложные платежи, связанные с воспроизводственным процессом. Часть прибыли пойдет на уплату налогов. Оставшиеся после уплаты налогов чистая прибыль и начисленный износ останутся в денежной форме в обороте предприятия.

Суммарную величину чистой прибыли и начисленного износа принято называть чистой выручкой.

Платежеспособность предприятия оценивается процентным отношением чистой выручки к выручке от реализации.

Коэффициент чистой выручки рассчитывается в табл. 5.

Таблица 5

Расчет коэффициента чистой выручки

Показатель	Единица измерения	Значение показателя
А	Б	1
1. Выручка от продаж (стр. 2110 ф. № 2)	тыс. руб.	
2. Чистая прибыль (стр. 2400)	тыс. руб.	
3. Начисленный за период износ (см. справку)	тыс. руб.	
4. Коэффициент чистой выручки	%	

В финансовом анализе считается, что чем выше коэффициент чистой выручки, тем лучше для предприятия. Коэффициент растет, если чистая прибыль и начисленный износ увеличиваются более быстрыми темпами, чем выручка от реализации. Суммы начисленного износа, как правило, невелики, если не говорить об ускоренной амортизации. Поэтому, основным фактором является чистая прибыль. На величину чистой прибыли, как известно, оказывают влияние два фактора: сумма балансовой прибыли и сумма налогов, уплачиваемых за счет прибыли.

В табл.6 рассчитывается рентабельность продаж и доля чистой прибыли в составе балансовой прибыли.

Таблица 6

Расчет рентабельности продаж

Показатель	Единица измерения	Значение показателя
А	Б	1
1. Рентабельность продаж (отношение чистой прибыли к выручке от продаж)	%	
2. Отношение чистой прибыли к прибыли до налогообложения	%	
3. Доля износа в выручке от продаж	%	

Чтобы ориентироваться на коэффициент чистой выручки, сложившийся у предприятия, надо оценить влияние на него факторов как случайных, так и постоянно действующих. Основным фактором является сумма прибыли до налогообложения. Она складывается из прибыли от продаж, прибыли от прочей реализации и доходов и расходов от внереализационных операций.

Прибыль от продаж формируется под влиянием ценовой политики предприятия, и ее можно считать постоянной величиной при данном объеме продаж. Остальные факторы можно отнести к случайным.

Данные о структуре прибыли до налогообложения приведены в табл. 7.

Таблица 7

Структура прибыли до налогообложения предприятия (в % к прибыли до налогообложения)

Предприятие	Прибыль до налогообложения	Прибыль от продаж	Прибыль от прочей реализации
А	1	2	3
1			
2			
...			

При анализе финансовой устойчивости определяется, насколько предприятие независимо с финансовой точки зрения, растет или снижается уровень этой независимости.

Расчеты, произведенные в табл. 8. позволят студенту определить, достаточно ли устойчиво предприятие в финансовом отношении, чтобы продолжать бесперебойно работать.

Таблица 8

Оценка финансовой устойчивости предприятия

№№ п/п	Показатель	Начало периода	Конец периода	Изменение (+,-)
А	Б	1	2	3 (гр.2-гр.1)
1	Источники собственных средств, Р 1300			
2	Основные средства и вложения, а1100			
3	Наличие собственных источников формирования оборотных средств (1-2)			
4	Долгосрочные кредиты и заемные средства, Р1400			
5	Наличие собственных и долгосрочных заемных источников (3+4)			
6	Краткосрочные кредиты и заемные средства, Р1500			
7	Общая величина основных источников формирования запасов и затрат (5+6)			
8	Общая величина запасов и затрат, а1210+1220			
9	Излишек (+), недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников (3-8)			
10	Излишек (+), недостаток (-) собственных и долгосрочных заемных источников (5-8)			
11	Излишек (+), недостаток (-) общей величины основных источников формирования запасов и затрат (7-8)			
12	Тип финансового состояния			

На практике возможны четыре типа финансовых ситуаций:

1) Абсолютная устойчивость предприятия.

Эта ситуация встречается очень редко, этой ситуации соответствуют минимальные величины запасов и затрат, которые полностью покрываются собственными источниками средств. В российской экономике в настоящее время примерно 10 % предприятий являются абсолютно устойчивыми.

2) Нормальная устойчивость.

При нормальной финансовой устойчивости гарантируется платежеспособность предприятия, как правило, на таких предприятиях

имеются нормальные величины запасов и затрат. В российской экономике в настоящее время таких предприятий тоже 10%.

3) Неустойчивое финансовое состояние.

Как правило, этой ситуации соответствуют избыточные величины запасов и затрат. При неустойчивом финансовом состоянии сохраняется возможность восстановления равновесия за счет пополнения собственных источников и привлечения долгосрочных кредитов и заемных средств.

4) Кризисное финансовое состояние.

Предприятие находится на грани банкротства. Этой ситуации соответствуют чрезмерные величины неподвижных и малоподвижных запасов, затоваренность готовой продукцией в связи со снижением спроса. Чтобы снять финансовое напряжение, предприятию необходимо выяснить причины увеличения на конец периода таких статей материальных оборотных средств как производственные запасы, незавершенное производство, готовая продукция, товары.

Кризисное финансовое состояние характеризуется наличием регулярных неплатежей.

5. АНАЛИЗ ОБОРАЧИВАЕМОСТИ ОБОРОТНЫХ СРЕДСТВ

Эффективность производственно-хозяйственной деятельности предприятия во многом зависит от использования оборотных средств. Оборотные средства - это денежные средства, вложенные в запасы материальных ценностей, в незавершенное производство, готовую продукцию, расчеты, а также находящиеся на счетах в кассе и в банке.

Особенность оборотных средств - их постоянная мобильность. Они обслуживают операционный цикл производства и воспроизводства капитала. Размер оборотных средств должен быть достаточным для обеспечения процессов производства и реализации продукции. Рациональное использование оборотных средств оказывает существенное влияние на эффективность работы предприятия в целом. От скорости оборота оборотных

средств зависит размер годового оборота предприятия. Как правило, чем выше оборачиваемость, тем лучше финансовое состояние предприятия. В результате ускорения оборота высвобождаются вещественные элементы оборотных средств. Меньше требуется запасов и сырья, материалов, топлива, заделов незавершенного производства, а значит, высвобождаются и денежные средства, ранее вложенные в эти запасы. Высвобождающиеся денежные средства откладываются на расчетный счет предприятия, в результате чего улучшается финансовое состояние предприятия, укрепляется его платежеспособность.

Под оборачиваемостью оборотных средств понимается их движение в хозяйстве, а именно, продолжительность прохождения отдельных стадий производства и обращения, начиная с приобретения производственных запасов и до реализации готовой продукции и поступления денег на расчетный счет предприятия.

Анализ оборачиваемости оборотных средств следует произвести, используя табл. 9.

Таблица 9

Анализ оборачиваемости оборотных средств предприятия

№№ п/п	Показатель	На 01.01	На 01.01	Изменение за период, (+,-)
А	Б	1	2	3 (гр. 2 - гр. 1)
1	Выручка от продаж работ и услуг (стр. 2110 ф. № 2)			
2	То же в расчете на день (строка 2 = строка 1/t [*])			
3	Величина оборотных средств, в т. ч.:			
4	производственные запасы			
5	дебиторская задолженность за товары, работы и услуги			
6	оборачиваемость оборотных средств, дни (строка 6 = строка 3 : строку 2), в т. ч.:			
7	производственных запасов (строка 7 = строка 4 : строку 2)			
8	дебиторская задолженность (строка 8 = строка 5 : строку 2)			

* Продолжительность отчетного периода

Основными факторами, влияющими на скорость оборота оборотных средств, являются:

отраслевая принадлежность предприятия;

масштаб бизнеса;

структура оборотных средств;

экономическая политика предприятия;

темп роста производства;

существующие системы расчетов.

Основные направления работ по улучшению использования оборотных средств:

внедрение ресурсосберегающих технологий;

сокращение длительности циклов производства и реализации продукции;

налаживание системы материально-технического снабжения;

обеспечение контроля за формированием и движением оборотных средств.

6. ОБЩАЯ ОЦЕНКА ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В процессе анализа финансового состояния предприятия необходимо дать общую оценку его инвестиционной привлекательности. Для этого нужно составить табл. 10, в которой будут собраны важнейшие показатели, характеризующие финансовое состояние.

Таблица 10

Оценка инвестиционной привлекательности предприятия

Показатель	Единица измерения	Предприятие		
		1	2	...
А	Б	1	2	...
1. Структура стоимости активов:				
Основные средства и внеоборотные активы	%			
материальные оборотные средства	%			
средства в расчетах	%			
2. Структура стоимости пассивов	%			
собственные средства	%			

заемные средства	%			
3. Коэффициенты:				
абсолютной ликвидности				
Ликвидности				
Покрытия				
4. Коэффициент чистой выручки				
5. Тип финансовой устойчивости предприятия				
6. Оборачиваемость всех оборотных средств	дни			
7. Рентабельность продаж	%			

Исходя из данных табл. 10, выбрать предприятие для потенциального инвестирования. Обосновать свой выбор.

7. УЧЁТ ОСОБЕННОСТЕЙ ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ПРЕДПРИЯТИЙ

В процессе принятия управленческих решений необходимо учитывать:

- отраслевые особенности предприятия;
- тип производства (массовое или единичное);
- сезонность деятельности предприятия;
- ритмичность выпуска продукции;
- экстенсивный или интенсивный путь развития предприятия;
- влияние внешних или внутренних экономических факторов окружающей среды;
- эффективность использования внеоборотных и оборотных активов;
- рентабельность активов, источников собственных средств и др.

Процесс производства или оказания услуг, получения выручки за реализованную продукцию и использование её на возмещение израсходованных ресурсов, образование валового и чистого дохода на каждом предприятии происходит различными путями. На этот процесс значительное влияние оказывают отраслевые особенности деятельности предприятий и организаций.

Структура стоимости имущества и источников средств предприятий свидетельствует о его принадлежности к той или иной отрасли. Например, преобладание доли внеоборотных активов говорит об отношении

предприятия к фондоемкой отрасли. Это может быть нефтеперерабатывающая, газовая отрасли, железнодорожный транспорт и другие.

Преобладание доли оборотных активов свидетельствует об отношении предприятия к материалоёмкой, топливоёмкой отрасли или сферы торговли обслуживания, общественного питания.

Для более детального рассмотрения вопроса принадлежности предприятия по доле отдельных элементов оборотных активов, целесообразно рассмотреть структуру оборотных активов с точки зрения реальных производственных и финансовых активов. Структура оборотных активов отражает особенности сферы производства и обращения, особенности движения денежных потоков.

Структура источников средств, вложенных в имущество предприятия, свидетельствует о финансовой устойчивости предприятия. Сравнение величины собственных или заёмных источников с величиной внеоборотных и оборотных активов говорит о покрытии теми или иными видами источников средств различных активов предприятия, о направлении финансирования его деятельности. Структура источников средств свидетельствует о политике финансирования деятельности предприятия и оказывает влияние на финансовую тактику и стратегию.

К отраслевым особенностям строительных организаций можно отнести: значительный производственный цикл, неравномерность потребления оборотных средств, существующие особенности ценообразования с учётом сметной стоимости строительно-монтажных работ, частая смена места строительства и производственных площадок, значительная величина незавершённого строительства. В строительной отрасли существует финансирование за счёт средств заказчика и ведение работ за счёт средств подрядчика, что особенно важно учитывать при большой продолжительности производственного цикла (строительных работ) и неравномерности поступления выручки.

В составе затрат рассматриваются прямые и накладные расходы, в составе оборотных средств нет статьи «готовая продукция», значительный удельный вес денежных средств и дебиторской задолженности.

Существуют особенности нормирования оборотных средств, например, стоимость строительных материалов, определяется с учётом проектно – сметной документации. Норматив незавершённого производства зависит от того, единичное это или поточное производство. Норматив оборотных средств подрядчика может определяться либо как средневзвешенная величина однородных групп производства, либо как 10% годового объёма работ, выполненных собственными силами, если предусмотрены ежемесячные денежные расчёты подрядчика и заказчика.

Выручка строительных организаций может быть либо по оплате, либо по отгрузке. Финансирование за счёт средств заказчика направляется на капитальные вложения или на капитальный ремонт. Финансирование за счёт средств подрядчика рассматривается в том случае, если строительная организация работает на самостоятельном балансе.

К отраслевым особенностям торговых организаций можно отнести высокую скорость обращения оборотных средств, значительную величину наличных денежных средств, необходимость жёсткого финансового контроля. Основными показателями торговой деятельности являются: товарооборот в денежном выражении, издержки обращения, валовой доход, прибыль и рентабельность продаж.

Источниками финансирования оборотных средств торговых организаций до 90% могут быть кредиты банков.

Существуют особенности нормирования товарных запасов и денежных средств в пути торговых организаций. Норматив оборотных средств в товарных запасах учитывает однодневный товарооборот за 4 квартал планируемого года, умноженный на норму запаса в днях. Норма запаса денежных средств в кассе и в пути зависит от часов работы магазина, а также от графика заезда за выручкой инкассаторов банка.

В условиях рынка торговые организации самостоятельно определяют торговые надбавки, которые не имеют предела для торгующих организаций в частной собственности и ограничиваются только спросом и предложением.

К особенностям функционирования промышленных предприятий можно отнести: в промышленности не нормируются денежные средства, дебиторская задолженность и товары отгруженные, остальные оборотные средства нормируются исходя из норм запаса по отдельным видам оборотным активом. Норма запаса оборотных средств может быть в днях (или процентах) к плановой потребности 4 квартала предстоящего года. В смете затрат не учитывается: капитальный ремонт, выполненный хозяйственным способом; расход топлива для жилищно – коммунального хозяйства предприятия, уплата НДС по всем производственным элементам. Источниками финансирования оборотных средств могут быть собственные источники и устойчивые пассивы. Эффективность использования оборотных средств определяется коэффициентом оборачиваемости в оборотах (или продолжительность одного оборота в днях), выпуском готовой продукции на 1 рубль оборотных средств; рентабельностью оборотных средств; коэффициентом сохранности оборотных средств.

Величина собственных оборотных средств зависит от объёма производства, сметы затрат на производство, длительности производственного цикла, технологических особенностей производства. Оборотные средства предприятий включают: оборотные производственные фонды, фонды обращения и прибавочную стоимость. Прибавочная стоимость у рентабельных предприятий показывает долю прибыли, у нерентабельных предприятий – убыток. Выручка зависит от количества, качества и ассортимента продукции, расчётной дисциплины и цены на продукцию.

ЗАДАНИЕ 1:

Описать каждое исследуемое предприятие с учётом отраслевых особенностей.

8. УПРАВЛЕНИЕ АКТИВАМИ ПРЕДПРИЯТИЙ

Управление активами предприятия включает методы управления внеоборотными и оборотными активами, расчёт точки безубыточной деятельности, определение силы воздействия операционного рычага и запаса финансовой прочности.

Система учёта затрат директ – костинг разделяет их на переменные (*var*) и постоянные (*const*) в зависимости от объёмов производства и реализации продукции. Точка безубыточности соответствует такому уровню выручки от продаж, при котором доходы от реализации продукции равны всем затратам на производство и реализацию. Точка безубыточности выражает минимальный объём денежных поступлений для безубыточной деятельности предприятия, которая является пороговой выручкой. Пороговая выручка в натуральном выражении соответствует **критическому объёму продаж**, определяемому по формуле:

$$N_{кр} = \frac{Z_{const}}{C - Z_{var.уд.}}, \quad (8.1)$$

где Z_{const} – пороговая выручка;

C – цена за одну единицу продукции;

$Z_{var.уд.}$ – затраты переменные удельные (на одну единицу продукции).

Пороговая выручка определяется по формуле:

$$ПВ = \frac{Z_{const}}{1 - Z_{var}/N}, \quad (8.2)$$

где ПВ – пороговая выручка;

N – выручка;

Z_{var} – переменные затраты.

Запас финансовой прочности рассчитывается по формуле:

$$ЗФП = \frac{N - ПВ}{N}, \quad (8.3)$$

где ЗФП – запас финансовой прочности.

Сила воздействия операционного рычага определяется по формуле:

$$\text{ОПР} = \frac{N - 3 \text{ var}}{\text{ПР}}, \quad (8.4)$$

где ОПР – сила воздействия операционного рычага;

ПР – прибыль до налогообложения.

Маржинальный доход определяется по формуле:

$$\text{МД} = N - 3 \text{ var}, \quad (8.5)$$

где МД – маржинальный доход.

ЗАДАНИЕ 2:

Рассчитать пороговую выручку, запас финансовой прочности и силу операционного рычага по каждому исследуемому предприятию с учётом исходных данных (табл.11,12)

Таблица 11

Исходные данные для расчёта операционного рычага

Предпри ятие	Уд. вес Зconst	изменение выручки, %											
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
1	1,2	Ф.2	+10	+12	+8	-5	+15	+4	-7	+2	+13	+18	+20
2	0,25	-	+2	+3	-2	-1	+4	+6	-3	-4	+5	-1	-5
3	0,3	-	+2	+4	+9	+7	+8	-2	-1	+8	-4	+3	+6
4	0,1	-	+3	+3	+7	+9	-5	-4	-2	+7	-9	-8	-1

Таблица 12

Определение пороговой выручки, запаса финансовой прочности и силы
воздействия операционного рычага

Показатель	Обозначение	1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12
Выручка	N												
Пороговая выручка	ПВ												
Запас финансовой прочности	ЗФП												
Переменные затраты	Zvar												
Маржинальный доход	МД												
Постоянные затраты	Zconst												
Прибыль до налогообложения	ПР												
Структура затрат	%												
Сила воздействия операционного рычага	ОПР												

9. УПРАВЛЕНИЕ КАПИТАЛОМ ПРЕДПРИЯТИЙ

Управление капиталом предприятий предусматривает минимизацию стоимости источников средств, оптимизацию структуры капитала и определение эффекта финансового рычага.

Взвешенная стоимость источников средств определяется по формуле:

$$WACC = C_{ск} \cdot D_{ск} + C_o \cdot D_o + C_{зк} \cdot D_{зк} , \quad (9.1)$$

где $C_{ск}$ – цена собственного капитала;

$D_{ск}$ – доля собственного капитала;

C_o – цена заёмного капитала, привлекаемого за счёт эмиссии облигаций;

D_o – доля заёмного капитала, привлекаемого за счёт эмиссии облигаций;

$C_{зк}$ – цена заёмного капитала, привлекаемого за счёт банковского кредита;

$D_{зк}$ – доля заёмного капитала, привлекаемого за счёт банковского кредита.

Цена собственного капитала может быть рассчитана по формуле Гордона:

$$Ц_{ск} = \frac{D}{Ц_{та} - Z_p} + TDP, \quad (9.2)$$

где D – ожидаемый дивиденд, выплачиваемый по простым акциям;

$Ц_{та}$ – текущая рыночная цена простой акции;

Z_p – затраты на размещение простых акций;

TDP – темпы роста дивидендов.

Цена облигаций определяется по формуле:

$$Ц_о = \frac{СК(1 - H)}{1 - P_{эо}}, \quad (9.3)$$

где H - ставка налога на прибыль;

$P_{эо}$ – расходы на эмиссию облигаций.

Цена банковского кредита определяется по формуле:

$$Ц_{зк} = СБК(1 - Нп), \quad (9.4)$$

где $СБК$ – ставка банковского кредита;

$Нп$ – налог на прибыль.

Эффект финансового рычага определяется по формуле:

$$\text{ЭФР} = (1 - H) (ROA - Ц_{зк}) \frac{ЗК}{СК}, \quad (9.5)$$

где ЭФР – эффект финансового рычага;

H – ставка налога на прибыль;

ROA - рентабельность активов.

ЗАДАНИЕ 3:

Рассчитать взвешенную стоимость источников средств и эффект финансового рычага по каждому исследуемому предприятию с учётом исходных данных (табл.13,14).

Таблица 13

Исходные данные для расчёта взвешенной стоимости источников средств и эффекта финансового рычага.

Показатели	1	2	3	4
Уровень дивидендных выплат, %	5	4	3	7
Ставка за кредит, %	10	15	14	16
Ставка налога на прибыль, %	20	20	20	20

Таблица 14

Определение взвешенной стоимости источников средств и эффекта финансового рычага

Показатели	Обозначение	1	2	3	4
Взвешенная цена капитала	WACC				
Рентабельность активов	ROA				
Структура источников	ЗК/СК				
Эффект финансового рычага	ЭФР				
Дифференциал финансового рычага	(ROA-Цзк)				

10. ФОРМИРОВАНИЕ СТРАТЕГИИ ПРЕДПРИЯТИЯ

Управление финансовой деятельностью предприятий (организаций) в долгосрочной перспективе невозможно без разработки и реализации стратегии. Определить текущую позицию предприятия, эффективные направления развития и целевое позиционирование можно с помощью матриц финансовой стратегии.

		РФД $\ll 0$	РФД ≈ 0	РФД $\gg 0$
РХД $\gg 0$	1 РФХД ≈ 0	4 РФХД > 0	6 РФХД $\gg 0$	
РХД $= 0$	7 РФХД < 0	2 РФХД ≈ 0	5 РФХД > 0	
РХД $\ll 0$	9 РФХД $\ll 0$	8 РФХД < 0	3 РФХД ≈ 0	

РХД – результат хозяйственной деятельности предприятия;

РФД – результат финансовой деятельности предприятия.

Диагональ АВ – линия финансовой устойчивости и равновесия.

Рис. 3.1 Финансовая матрица деятельности предприятия.

Движение в финансовой матрице по горизонтали означает изменение в финансовой деятельности предприятия (величины и ставок банковского кредита, уровня налогообложения, доходности ценных бумаг). Движение по вертикали означает изменение в хозяйственной деятельности предприятия (объёма продаж, объёма закупок и т.п.)

ЗАДАНИЕ 4:

1. Определить результаты финансовой и хозяйственной деятельности для каждого исследуемого предприятия.
2. Определить текущую позицию предприятия.
3. Спрогнозировать возможные варианты развития предприятия и дать рекомендации для достижения целевого состояния.

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

		КОДЫ	
на _____ 200__ г.		Дата (год, число, месяц)	
Организация <u>Предприятие №1</u>		по ОКПО	
Идентификационный номер налогоплательщика		ИНН	
Вид деятельности _____		по ОКДП	
Организационно-правовая форма/форма собственности _____		по ОКПФ/ОКФС	
Единица измерения _____ тыс. руб.		по ОКЕИ	
Адрес _____			
		Дата утверждения	
		Дата отправки (принятия)	

АКТИВ	Код строки	На начало отчетного года	На конец отчетного года
1	2	3	4
1. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	1110		
Основные средства	1130	1520682	1580581
Доходные вложения в материальные ценности	1140		
Финансовые вложения	1150	1600	1600
Прочие внеоборотные активы	1170	281841	436650
ИТОГО по разделу 1	1100	1804123	2018831
2. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	1210	1128958	2566915
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	1211	712836	1513908
животные на выращивании	1212	8628	14616
затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	1213		
готовая продукция и товары для перепродажи	1214	282693	569969
товары отгруженные	1215	17097	362168
расходы будущих периодов	1216	70635	
прочие запасы и затраты	1219	37069	106254
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	190498	512714
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течении 12 месяцев после отчетной даты)	1231	1517627	3053811

Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	1232		
Краткосрочные финансовые вложения	1240		
Денежные средства	1250	546257	262914
Прочие оборотные активы	1260	6141	235
ИТОГО по разделу 2	1200	3389481	6396589
БАЛАНС (сумма строк 1100+1200)	1600	5193604	8415420
ПАССИВ	Код строки		
3. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал (80)	1310	99731	99731
Добавочный капитал (83)	1350	2890935	4297907
Резервный капитал (82)	1360	9973	9971
в том числе: резервы, образованные в соответствии с законодательством	1361	9973	9971
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370		
ИТОГО по разделу 3	1300	3000639	4407609
4. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	1410		
Прочие долгосрочные обязательства	1450		
ИТОГО по разделу 4	1400		
5. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
займы и кредиты	1510	1358013	2391437
Кредиторская задолженность	1520	776370	1490872
в том числе:			
поставщики и подрядчики	1521	466799	876776
задолженность перед персоналом организации	1522	132879	230892
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	1523	176692	383204
задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	1526		
Доходы будущих периодов	1530		
Оценочные обязательства	1540	36060	8558
Прочие краткосрочные обязательства	1550	22522	116944
ИТОГО по разделам 5	1500	2192965	4007811
БАЛАНС (сумма строк 1300+1400+1500)	1700	5193604	8415420

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

		КОДЫ	
		Форма №1 по ОКУД	
на _____ 200__ г.		Дата (год, число, месяц)	
Организация <u> Предприятие №2 </u>		по ОКПО	
Идентификационный номер налогоплательщика _____		ИНН	
Вид деятельности _____		по ОКДП	
Организационно-правовая форма/форма собственности _____			
_____		по ОКПФ/ОКФС	
Единица измерения _____ тыс. руб.		по ОКЕИ	

Дата утверждения
Дата отправки (принятия)

АКТИВ	Код строки	На начало отчетного года	На конец отчетного года
1	2	3	4
1. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	1110		
Основные средства	1130	107071	105674
Доходные вложения в материальные ценности	1140		
Долгосрочные финансовые вложения	1150	2305	2305
Прочие внеоборотные активы	1170	19305	19146
ИТОГО по разделу 1	1100	128681	127125
2. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	1210	74139	103788
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	1211	40417	44255
животные на выращивании	1212		
затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	1213	12717	26732
готовая продукция и товары для перепродажи	1214	20489	32102
товары отгруженные	1215		
расходы будущих периодов	1216	54	101
прочие запасы и затраты	1219	462	598
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	13345	18682
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течении 12 месяцев после отчетной даты)	1231	46180	81910
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после	1232		

отчетной даты)			
Краткосрочные финансовые вложения	1240		
Денежные средства	1250	13606	39629
Прочие оборотные активы	1260	854	1142
ИТОГО по разделу 2	1200	148124	245151
БАЛАНС (сумма строк 1100+1200)	1600	276805	372276
ПАССИВ	Код строки		
1	2		
3. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал	1310	16012	16012
Добавочный капитал	1350	174400	227144
Резервный капитал	1360	3201	3201
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	1370		
ИТОГО по разделу 3	1300	193613	246357
4. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты (67)	1410		
Прочие долгосрочные обязательства	1450		
ИТОГО по разделу 4	1400		
5. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	1510	3925	3925
Кредиторская задолженность	1520	48139	75311
в том числе:			
поставщики и подрядчики	1521	25539	21412
задолженность перед персоналом организации	1522	3906	3494
задолженность перед дочерними и зависимыми обществами	1523	2986	4281
задолженность перед персоналом организации	1524	4424	1953
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	1525	11284	44171
задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	1526		
Доходы будущих периодов	1530		
Оценочные обязательства	1540		
Прочие краткосрочные обязательства	1550	1128	16683
ИТОГО по разделам 5	1500	83192	125919
БАЛАНС (сумма строк 1300+1400+1500)	1700	276805	372276

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

		КОДЫ	
		Форма №1 по ОКУД	
на _____ 200__ г.		Дата (год, число, месяц)	
Организация <u> Предприятие №3 </u>		по ОКПО	
Идентификационный номер налогоплательщика _____		ИНН	
Вид деятельности _____		по ОКДП	
Организационно-правовая форма/форма собственности _____		по ОКПФ/ОКФС	
Единица измерения _____ тыс. руб.		по ОКЕИ	
Адрес _____			

Дата утверждения	
Дата отправки (принятия)	

АКТИВ	Код строки	На начало отчетного года	На конец отчетного года
1	2	3	4
1. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	1110	52	57
Основные средства	1130	468927	536906
Доходные вложения в материальные ценности	1140	139067	165005
Финансовые вложения	1150	6154	9501
Прочие внеоборотные активы	1170		
ИТОГО по разделу 1	1100	614200	711469
2. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	1210	381516	479537
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	1211	360861	395403
животные на выращивании	1212		
затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	1213		
готовая продукция и товары для перепродажи	1214		
товары отгруженные	1215		
расходы будущих периодов	1216	12186	72219
прочие запасы и затраты	1219	8469	11915
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	1220	6867	7117
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	1231	807672	1127595
Дебиторская задолженность (платежи по которой	1232		

ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)			
в том числе:			
покупатели и заказчики	1232	687648	1041248
Краткосрочные финансовые вложения	1240		
Денежные средства	1250	465940	126431
Прочие оборотные активы	1260	35	10
ИТОГО по разделу 2	1200	1662030	1740690
БАЛАНС (сумма строк 1100 и 1200)	1600	2276230	2452159
ПАССИВ	Код строки		
3. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал	1310	42999	42999
Добавочный капитал	1350	658964	705674
Резервный капитал	1360	3193	16936
В т.ч. резервы, образованные в соответствии с законодательством	1361	3193	16936
Нераспределенная прибыль(убыток)	1370		
ИТОГО по разделу 3	1300	705156	765609
4. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	1410		
Прочие долгосрочные обязательства	1420		
ИТОГО по разделу 4	1400		
5. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	1510	44812	30697
Кредиторская задолженность	1520	1521651	1652073
в том числе:			
поставщики и подрядчики	1521	768446	1029064
задолженность перед персоналом организации	1522	20439	29801
задолженность перед дочерними и зависимыми обществами	1523	34755	68490
задолженность перед персоналом организации	1524	96970	113736
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	1525	601041	410982
задолженность участникам (учредителям) по выплате доходов	1526		
Доходы будущих периодов	1530		
Оценочные обязательства	1540	3575	2138
Прочие краткосрочные обязательства	1550	1036	1642
ИТОГО по разделам 5	1500	1571074	1686550
БАЛАНС (сумма строк 1300+1400+1500)	1700	2276230	2452159

БУХГАЛТЕРСКИЙ БАЛАНС

		КОДЫ	
		Форма №1 по ОКУД	
на _____ 200__ г.		Дата (год, число, месяц)	
Организация <u> Предприятие №4 </u>		по ОКПО	
Идентификационный номер налогоплательщика _____		ИНН	
Вид деятельности _____		по ОКДП	
Организационно-правовая форма/форма собственности _____		по ОКПФ/ОКФС	
Единица измерения _____ тыс. руб.		по ОКЕИ	
Адрес _____			

Дата утверждения	
Дата отправки (принятия)	

АКТИВ	Код строки	На начало отчетного года	На конец отчетного года
1	2	3	4
1. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Нематериальные активы	1110	1310	1899
Основные средства	1130	271564	562306
в том числе:			
земельные участки и объекты природопользования			
здания, машины, оборудование		271564	562306
Доходные вложения в материальные ценности	1140		
в том числе:			
имущество для передачи в лизинг	1141		
имущество, предоставляемое по договору проката	1142		
Финансовые вложения	1150	-	50
Прочие внеоборотные активы	1170		
ИТОГО по разделу 1	1100	272874	564255
2. ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ			
Запасы	1210	458426	822452
в том числе:			
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	1211	7992	8548
животные на выращивании	1212		
затраты в незавершенном производстве (издержках обращения)	1213	293	608
готовая продукция и товары для перепродажи	1214	448100	811004
товары отгруженные	1215		
расходы будущих периодов	1216	1170	1070
прочие запасы и затраты	1219	871	1222

Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям (1220	8252	148041
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течении 12 месяцев после отчетной даты)	1231	113586	343969
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	1232		
Краткосрочные финансовые вложения	1240	-	17250
Денежные средства	1250	1300027	700531
Прочие оборотные активы	1260	-	184102
ИТОГО по разделу 2	1200	1880291	2216345
БАЛАНС (сумма строк 1100 и 1200)	1600	2153165	2780600
ПАССИВ	Код строки	На начало отчетного года	На конец отчетного года
3. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ			
Уставный капитал	1310	16161	16161
Добавочный капитал	1350	871714	1017180
Резервный капитал	1360	10454	4453
Нераспределенная прибыль (убыток)	1370		503976
ИТОГО по разделу 3	1300	898329	1541770
4. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	1410		
Прочие долгосрочные обязательства	1420		
ИТОГО по разделу 4	1400		
5. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Займы и кредиты	1510	25175	22029
Кредиторская задолженность	1520	1228939	1216312
в том числе:			
поставщики и подрядчики	1521	208886	41589
векселя к уплате	1522		
задолженность перед дочерними и зависимыми обществами	1523	18101	7842
задолженность перед персоналом организации	1524		
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	1525	1962	1962
задолженность перед бюджетом	1526	7469	5180
авансы полученные	1527	7299	12444
прочие кредиторы	1528	985222	1147295
Доходы будущих периодов	1530	83	83
Оценочные обязательства	1540	639	406
Прочие краткосрочные обстоятельства	1550		
ИТОГО по разделам 5	1550	1254836	1238830
БАЛАНС (сумма строк 1300+1400+1500)	1700	2153165	2780600

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

		КОДЫ	
		Форма №2 по ОКУД	
за _____ 200__ г.		Дата (год, число, месяц)	
Организация _____ Предприятие №1		по ОКПО	
Идентификационный номер налогоплательщика _____		ИНН	
Вид деятельности _____		по ОКДП	
Организационно-правовая форма/форма собственности _____		по ОКОПФ/ОКФС	
Единица измерения: тыс. руб./млн. руб. (ненужное зачеркнуть)		по ОКЕИ	

Наименование показателя	Код строки	За отчетный период
1	2	3
Доходы и расходы по обычным видам деятельности		
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	2110	7448920
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	2120	3312197
Валовая прибыль	2100	4136723
Коммерческие расходы	2210	883253
Управленческие расходы	2220	220813
Прибыль (убыток) от продаж	2200	3032657
Прочие доходы и расходы		
Проценты к получению	2320	
Проценты к уплате	2330	
Доходы от участия в других организациях	2310	42907
Прочие операционные доходы	2340	85789
Прочие операционные расходы	2350	16055
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	3145298
Текущий налог на прибыль	2410	754871
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	2400	2390427-

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

			КОДЫ
	Форма №2 по ОКУД		
за _____ 200__ г.	Дата (год, число, месяц)		
Организация _____ Предприятие №2	по ОКПО		
Идентификационный номер налогоплательщика _____	ИНН		
Вид деятельности _____	по ОКДП		
Организационно-правовая форма/форма собственности _____	по ОКОПФ/ОКФС		
Единица измерения: тыс. руб./млн. руб. (ненужное зачеркнуть)	по ОКЕИ		

Наименование показателя	Код строки	За отчетный период
1	2	3
Доходы и расходы по обычным видам деятельности		
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	2110	324907
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	2120	175695
Валовая прибыль	2100	149212
Коммерческие расходы	2210	52911
Управленческие расходы	2220	11713
Прибыль (убыток) от продаж	2200	84588
Прочие доходы и расходы		
проценты к получению	2320	
Проценты к уплате	2330	
Доходы от участия в других организациях	2310	769
Прочие операционные доходы	2340	85
Прочие операционные расходы	2350	386
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	85056
Текущий налог на прибыль	2410	20413
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	2400	64643

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

		КОДЫ	
Форма №2 по ОКУД			
за _____ 200__ г.	Дата (год, число, месяц)		
Организация Предприятие №3	по ОКПО		
Идентификационный номер налогоплательщика _____	ИНН		
Вид деятельности _____	по ОКДП		
Организационно-правовая форма/форма собственности _____	по ОКОПФ/ОКФС		
Единица измерения: тыс. руб./млн. руб. (ненужное зачеркнуть)	по ОКЕИ		

<i>Наименование показателя</i>	Код строки	За отчетный период
1	2	3
Доходы и расходы по обычным видам деятельности		
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	2110	920757
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	2120	569689
Валовая прибыль	2100	351068
Коммерческие расходы	2210	106817
Управленческие расходы	2220	35605
Прибыль (убыток) от продаж	2200	208646
Прочие доходы и расходы		
проценты к получению	2320	
Проценты к уплате	2330	
Доходы от участия в других организациях	2310	2854
Прочие операционные доходы	2340	16110
Прочие операционные расходы	2350	9581
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	218029
Текущий налог на прибыль	2410	52326
Прибыль (убыток) от обычной деятельности	160	-
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	2400	165703

ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ

		КОДЫ	
		Форма №2 по ОКУД	
за _____ 200__ г.		Дата (год, число, месяц)	
Организация _____ Предприятие №4 _____		по ОКПО	
Идентификационный номер налогоплательщика _____		ИНН	
Вид деятельности _____		по ОКДП	
Организационно-правовая форма/форма собственности _____		по ОКОПФ/ОКФС	
Единица измерения: тыс. руб./млн. руб. (ненужное зачеркнуть)		по ОКЕИ	

Наименование показателя	Код строки	За отчетный период
1	2	3
Доходы и расходы по обычным видам деятельности		
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	2110	909442
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	2120	147815
Валовая прибыль	2100	761627
Коммерческие расходы	2210	27616
Управленческие расходы	2220	9238
Прибыль (убыток) от продаж	2200	724773
Прочие доходы и расходы		
Проценты к получению	2320	
Проценты к уплате	2330	
Доходы от участия в других организациях	2310	
Прочие операционные доходы	2340	659308
Прочие операционные расходы	2350	604800
Прибыль (убыток) до налогообложения	2300	779281
Текущий налог на прибыль	2410	187027
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	2400	592254

СПРАВКА

Начисленный износ по предприятиям:

Предприятие № 1 – 20.288 т. р.,

Предприятие № 2 - 1.255 т. р.,

Предприятие № 3 – 19.198 т. р.,

Предприятие № 4 – 6.925 т. р.