

### ПРАКТИЧЕСКОЕ ЗАДАНИЕ № 3.

#### Заключение внешнеторговой сделки.

(Нормативный срок выполнения – 4 акад. часов. Срок сдачи задания – 8 неделя семестра)

*Выбор условий сделки как отражение комплекса внутренних и внешних факторов. Оценка рисков и доходности сделок. «Инкотермс-2010». Построение идеальной модели сделки. Составление «идеального» контракта. Разработка стратегии и тактики переговорного процесса. Механизм поиска компромисса*  
*Выполнение задания по составлению внешнеторгового контракта*

Содержание задания: Дать письменный ответ на поставленные вопросы и решение предложенных задач.

#### Вопросы и задачи:

1. Перечислите внутренние и внешние факторы, которые оказывают влияние на процесс заключения и реализации внешнеторговой сделки. Обоснуйте ответ, показав логику влияния факторов.
2. Какой отрасли права подвластны сделки? Перечислите ключевые положения правовой основы отношений сторон договора. Объясните происхождение состязательного характера отношений сторон сделки.
3. Перечислите основания включения в договор тех или иных условий его осуществления. Приведите примеры на каждое основание.
4. Какие условия договора определяются как «существенные», «объективно существенные» и «субъективно существенные»? В чём их правовой смысл? Приведите примеры каждого из перечисленных условий сделки.
5. Каковы наиболее распространенные риски, связанные с осуществлением внешнеторговых сделок? Какова роль «Инкотермс» в процессе заключения и исполнения внешнеторгового контракта? Покажите связь условий поставки с ценой сделки и уровнем риска случайной гибели или повреждения товара.
6. Покажите на 2-3 примерах взаимосвязь условий сделки. Продемонстрируйте противоположность подходов сторон сделки к условиям договора.
7. На основании нижеприведенных условий необходимо предложить схему трансграничной поставки товаров, подготовить «идеальный» контракт и разработать сценарий переговорного процесса и механизм поиска компромисса.

#### Задача

Компания А, расположенная в городе N, планирует выполнение проекта, целью которого является разработка и производство опытного образца инновационного изделия Р, состоящего из блоков и узлов иностранного производства. Производителем опытного

образца выступает компания В, расположенная в другой части страны. При этом компания-производитель В не имеет опыта внешнеторговой деятельности и по этой причине хотела бы получить комплектующие, свободные от таможенных формальностей. Компания В обязуется выполнить заказ в установленный компанией А срок при условии, что иностранные комплектующие будут поставлены не позднее даты Т. За работу компания В хотела бы получить согласованную с компанией-заказчиком А сумму в размере W. В сформированной команде проекта, планируемого компанией А, отсутствуют специалисты по внешнеторговым операциям. Бюджет компании А на закупку импортных комплектующих ограничен и составляет величину W\*.

#### Литература

1. Олейник С.П. Дистанционный курс дисциплины «Управление международными проектами». Тема 3.
2. Олейник С.П. Организация внешнеэкономической деятельности наукоёмкого предприятия: Учебное пособие / Под ред. Моисеевой Н.К. – М.: МИЭТ, 2013. – 280 с.
3. Гражданский кодекс Российской Федерации. Части первая, вторая и третья. – М.: ТК Велби, 2004. – 448 с.
4. О договорах международной купли-продажи товаров. Конвенция ООН – Вена, 11 апреля, 1980 г. (Документ A/CONF. 97/18, Annex I).
5. Рекомендации по минимальным требованиям к обязательным реквизитам и форме внешнеторговых контрактов (утв. МВЭС РФ 29 февраля 1996 г.)